



CREËREN VAN RIJKDOM DOOR HET KOPPELEN VAN INVESTERINGSMOGELIJKHEDEN AAN INVESTEERDERS

INVESTORS' CORNER

Publicatie 3.2018

Wees Verstandig Over Uw Financiering!

“Er is altijd ruimte voor verbetering,
ongeacht hoelang u reeds zaken doet.”

Oscar De La Hoya

Als u een bedrijf hebt, of dit nu een grote of een kleine aanstormende onderneming is of als uw bedrijf lang genoeg bestaat en zich ergens binnen het groeispectrum bevindt, dan neem ik aan dat er op enig moment in het verleden behoefte is geweest aan aanvullende financiering voor het uitbreiden van uw bedrijf of om uw winstgevende bedrijf door tijden met kasstroombeperkingen te loodsen. Misschien heeft u het stadium waar u financiering nodig heeft nog niet bereikt, maar geloof u mij dat een succesvol bedrijf de noodzaak tot het vinden van financiering heeft ervaren! Het betekent dat u groeit, dat uw bedrijf zich boven de huidige reikwijdte begeeft. Dit is goed; en als u dit stadium nog niet heeft bereikt dan moet u dit zo spoedig mogelijk ambiëren!

Als u zich op het kruispunt bevindt hoe u uw volgende grote project, groei of strategie gaat financieren, dan is het belangrijk dat u dit goed doet. Het kiezen van de juiste financieringsoptie kan aanzienlijke steun in het realiseren van het project /de groei bieden, maar het kan evenzeer een last bij het realiseren van uw bedrijfsdoelstelling vormen. Het is daarom van essentieel belang dat u zoveel mogelijk informatie vergaart zodat u een verstandige en weloverwogen beslissing kunt nemen. De dagen dat een conventionele denkwijze de norm voor bedrijfseigenaren en managers uitmaakte zijn voorbij, onconventionele en innovatieve ideeën zijn het nieuwe “sexy”!

Doe dus uw onderzoek, het goede is dat dit artikel u de ogen zal open voor wat betreft een andere mogelijkheid voorbij de standaard!

Er bestaan veel verschillende opties die u kunt overwegen. De aantrekkingskracht van een optie hangt feitelijk veelal af van de grootte van uw bedrijf. De eerste optie waar u aan kunt denken, en die de meest conventionele optie vormt, is het verkrijgen van een lening bij de bank. Deze optie vereist normaalgesproken een behoorlijk niveau aan zekerheid dat een aantal kleine bedrijven niet heeft. Als u echter de draagkracht en de zekerheid voor een lening bij een bank kunt bieden dan lijkt het onverstandig om de overige aantrekkelijke opties niet ook te bekijken, bijvoorbeeld wat de lokale effectenbeurs, de DCSX, te bieden heeft.

Dit is wat **verstandig financieren** betekent. Het betekent alle opties die u ter beschikking staan beoordelen en het selecteren van één optie, of een mooie combinatie aan opties, die financieel het meest betrouwbaar is. Een optie die kan zekerstellen dat uw bedrijfsdoelstellingen sneller kunnen worden gerealiseerd, met minder hoofdbreken en met een gereduceerde kostenlast.

Wist u dat u een obligatie kunt uitgeven en dit hier op Curaçao kunt laten noteren? Een obligatie is vergelijkbaar met een lening bij een bank, zij garanderen allebei een bulkinstroom aan het begin om uw project te financieren; maar beide brengen u voor de duur van de financiering ook rente in rekening. Het voornaamste verschil is gebruikelijk dat met een lening de bank het geld dat u nodig heeft ter beschikking stelt en met een obligatie komt dit geld van het publiek. Het belangrijkste aspect is dat de rente over de banklening vaak ook hoger is dan de rente die bij een obligatie door het publiek wordt geëist. Geloof u mij, als u financiering kunt verkrijgen tegen een rente die ook maar 0.1% lager is dan wat u conventioneel wordt aangeboden dan zullen de besparingen die u bij het opbouwen van de obligatie over de jaren realiseert het nader bekijken van deze nieuwe obligatiehype op Curaçao meer dan waard zijn!

Er is niet slechts één manier om dingen te doen, een financieringsoptie die voor uw bedrijf geweldig werkt, vormt voor een ander wellicht niet de beste optie. Misschien is uw bedrijf ook wel te klein voor het uitgeven van een obligatie en een bank neemt u wellicht niet eens in overweging en in dat geval zijn onconventionelere methodes, zoals “crowdfunding” wellicht de beste optie voor u. Ik zeg dus niet dat een obligatie voor alles een oplossing biedt. Maar ik zeg wel dat een obligatie financieren veel verstandiger kan blijken dan u conventioneel met een banklening gewend bent. Als dit het geval is, waarom doet u dan niet mee? U hoeft mij niet te geloven, waarom kijkt u niet wat verder, het team bij de DCSX heeft antwoorden op al uw

vragen. Laten wij eens kijken waar deze verstandigere manier van doen u op weg naar groei kan brengen!

Volg Investor's Corner voor alles dat u over het Creëren van Rijkdom wilt weten!

Deze editorial wordt door de DCSX in samenwerking met Vertex Investments aan u aangeboden.

Auteur van deze publicatie: Stephanie Shaw CFA, MBA.



dcsx.cw



vertexinv.com